**HCCP – Comité technique du 19/10/2020**

Présents :

* Dominique Vienne - président HCCP
* Pascal Gaucci - SGAR
* Claude Haisman - SGAR
* Jacques Maunier - CMA
* Isabelle Alliot-Michoux - DIECCTE
* Jean-Fabrice Vandomel - CINOV
* Aurélien Daubaire - INSEE
* Arnaud Siccardi - DIECCTE
* Stéphanie Bascou - DEAL
* Isabelle Albert - ISODOM

Tour de table, puis introduction par le SGAR (mise en place retardée par la covid, plénière de décembre, point des travaux des GT) et par le président Vienne (espace d’intelligence collective, d’amplification, de mutualisation ; formalisation d’une méthodologie de travail antre les GT ; enrichissement de la méthode par le consultant ; possibilité de la diffuser dans d’autres DOM)

Présentation de la méthodologie proposée et des outils partagés par ISODOM

GT8 : temps courts vs. temps long pour les autres GT

Pas de retour malgré deux relances des entreprises et donneurs d’ordre

Formalisation du HCCP V2 :

1. Méthodologie connue et ; diffusable,
2. Historiquement focus sur BTP,
3. Force du HCCP V2 : ses GT : état de la situation, chiffrages avant comités pléniers,
4. Reprendre les travaux du GT4 - éléments de qualité et de différenciation.

Méthodologie des GT :

1) cadrage,

2) reprendre les objectifs, reformuler,

3) échéances - livrables - porteurs

Trophée de l’acheteur public : 3 valeurs

Annuaire et participants des GT

* Listes SBA, etc…
* Arrêter les listes des membres de GT : identifier les personnes nécessaires
* Faire un calendrier des réunions GT
* Possibilité de sous-GT
* GT4 : ajouter Sidelec, les SPL et les SEM, les chambres consulaires, les têtes de réseaux
* 430 membres – taille HCCP à inviter en plénière

Indicateurs HCCP :

1. Membres 500 membres,
2. 100 acheteurs avec les SPL/SEM
3. Opérateurs : Chambres consulaires
4. Commande publique en France : 10% PIB > Réunion PIB 16,5M, 1,5Mds en commande publique

Fabriquer un livrable en cercle restreint + faire valider

Production d’un annuaire, avec :

1. Donneurs d’ordre public
2. Grands donneurs d’ordre privé
3. Opérateurs publics de la commande publique
4. Opérateurs économiques

Trois noms par entité : Président, DGS, agent + élus concernés

GT Identification et systématisation des binômes (autonomisation des acteurs privés)

Quick win : concrets, livrables courts termes

Evaluation sur la base d’indicateurs qui permettent les échanges entre les GT

La commande publique : efficience

**Prochaines échéances :**

* Comité Plénier : 1ère quinzaine de décembre
* CoTech : 23/11 13h30 à la préfecture
* En amont pour la plénière :

1. Présentation des premières étapes de l’étude : Réalisation d’une étude pour recenser l’existant sur les pratiques à la commande publique et les formations (CNFPT, association des maires, PFRH pour l’Etat, chambres consulaires).
2. Formation à la commande publique : acheteurs, élargir aux politiques + donneurs d’ordre et chefs d’entreprises. Financement de cette étude partagé pour une meilleure implication. Questionnaires : 1) offre de formation aux 3 niveaux ; 2) quelles sont les pratiques : acheteurs/élus/donneur d’ordre/chefs d’entreprises

Le PIAP (pôle interministériel achats publics) répond pour tous les services de l’Etat

1. GT1 : webinaire sur les délais de paiement : aider sur la liste des participants, association des assureurs crédit métropole + drfip + assises des délais de paiement, « service fait », délai global de paiement : délai paiement en service (notion de service fait) + délai de paiement comptable (injection dans chorus) + virement effectif. Ordonnateur et comptable dans les CL (Hélios pour les CL et Chorus (Etat).
2. GT2 : accompagnement méditation, relancer opération d’affacturage inversé, document unique de réponse pour novembre.
3. GT3 : tableau de bord habituel enrichi en réunissant le coauteur Armos (coût de la construction et comment l’objectiver), Pôle emploi, DEAL (logement), Cinov, Nexa, (DEAL étude sur impacts mobilité CIR), CRBTP dashboard ?
4. GT4 : récupérer les slides
5. GT5 : clauses environnementales – réunir un 2nd GT : 1) remobiliser 2) critères de sélection (avant AO) et clauses d’exécution (après AO) de nature environnementale (récupérer auprès de Sébastien Mariotti)

Exemple de la Cinor : capitaliser sur 1ère expérimentation réalisée – en avance de phase sur le territoire.

1. GT6 : clauses sociales – 1 GT (Raphael Serrier directeur de la maison de l’emploi du Norden binôme) pour le 15 novembre, marchés en clauses strictement sociales.
2. GT7 : innovation dans la commande publique – réunion prévue le 29/10 + 2 réunions techniques > retour à la plénière : retours d’expérience, ouvrir sur d’autres outils BTP > reprendre outils FRBTP et SBA, les mettre à jour pour le volet service + présenter un trophée des acheteurs.
3. GT8 : créé suite à la dernière plénière à la demande de syndicats notamment CGTR

État des lieux des opérations projetées réalisables sous 12-16 mois classées par volumétrie + état d’avancement (CCI Martinique) > quel volume mobilisable ?

Quels sont les sujets à remonter => recensement (logement, cantine, prestation de service, gymnase, espaces publics) réalisables à 12 mois / projets à 4-5 ans ;

La CERBTP va actualiser post covid + réponses, programmation, PPI (plan pluriannuel d’investissement).

ISODOM : CR + 1 invitation 23/11 + méthode fiche de suivi + prise de contact avec chaque GT pour stabiliser les participants + méthodes + aide à la mise en place du groupe (membres, odj, webinar) + envoi des outils partagés

Inviter CERBTP/FRBTP à une réunion bilatérale préalable avec SGAR et DEAL.

Prochain COTECH prévu le 23/11/2020 à 13h30, bureau du SGAR.